

江苏阳羨旅游金融发展有限公司 2025年招商人才岗位简介表

岗位代码	岗位名称	岗位介绍	需求人数	年龄	其他资格条件	薪酬区间
1	招商经理	1、制定产业招商策略，聚焦重点行业，招引目标企业； 2、对接企业、投资机构、行业协会等资源，推动项目合作落地； 3、设计招商合作模式，主导商务谈判及协议签订； 4、研究地方产业政策，制定差异化招商方案； 5、整合政府、园区、金融机构等多方资源，搭建产业生态合作平台； 6、定期分析行业趋势及竞争动态，优化策略； 7、多部门协作，确保项目合规落地及风险可控。	1	不超过45周岁（1979年1月1日及之后）	1、本科及以上学历，法律类、财务财会、经济类或管理类等相关专业优先； 2、5年及以上产业招商、股权投资或产业投资相关经验，具有主导过完整招商或股权投资案例优先； 3、熟悉企业尽调、财务分析、交易结构设计及投后管理流程者优先； 4、具备政府园区、大型企业或知名投资机构背景者优先； 5、有重大项目落地成功经验、熟悉招商项目全流程工作、能够独立开展招商活动者优先； 6、持有基金从业资格证、CFA、CPA等证书者优先。	20-30万
2	招商专员	1、协助制定细分行业招商计划，梳理目标企业清单，完成客户拜访、需求调研及信息收集； 2、通过多渠道拓展企业资源，建立潜在客户数据库； 3、协助进行企业对接、商务洽谈及政策宣介，跟进项目落地流程； 4、整理招商政策、园区优势、产业配套等资料，制作招商手册及推介PPT； 5、协助准备尽调材料、投资协议及落地所需文件，协调企业注册、选址等环节； 6、定期更新招商进展台账，统计分析客户需求及项目转化率； 7、对接政府部门、第三方服务机构，协助企业解决政策申报、人才招聘等需求； 8、参与招商活动执行（如路演、论坛、企业考察），维护客户关系； 9、收集行业动态及竞争对手信息，为优化招商策略提供数据支持。	4	不超过35周岁（1989年1月1日及之后）	1、本科及以上学历，市场营销、经济学、区域经济、工商管理等相关专业优先； 2、具备基础财务知识或产业研究经验者优先； 3、2年及以上招商、产业园区运营、企业服务、股权投资、产业投资、市场营销或销售相关经验； 4、熟悉招商流程、有生物工程类、医药化工类、机电控制类、电子信息类、计算机类企业对接经验者优先； 5、能高效完成客户拜访、资料整理等基础工作； 6、具备良好的客户服务意识，擅长与企业初步对接； 7、快速理解产业政策、园区优势及企业需求。	8-12万